

Konzeption der Qualifizierungsmaßnahmen Da Capo ab 01.06.2009

| | |
|--|--|
| <p>Modul 1 1x 08.30 - 11.30 (+Quali-Test) Arbeitssicherheit, Gefahrenabwehr Grundlagen, vorbeugender Brandschutz, Rettungswege, Brandfall, Unfallmeldesystem, Umweltschutz, Gefahrenstoffe</p> <p>Modul 4.0 3 - 4 Std. Bewerbungstraining Wandel in der Arbeitswelt Chancenkalkulation, Arbeitsmarktpolitik, Wirtschaftsentwicklung aus makro- und mikroökonomischer Sicht</p> <p>Modul 4.1 3x 3,5 Std. Bewerbungstraining Grundlagen Chancenkalkulation, Arbeitsmarktpolitik, Bewerbung: Aufbau, Lebenslauf, persönliches, Wie plane ich mein Vorstellungsgespräch? Die Bewerbung aus der Sicht des Unternehmens . Spielregeln, Stärke- und Schwächeprofil, Tests, Sozialverhalten, Hilfe zur Selbsteinschätzung</p> <p>Modul 4.2 2 - 3 Std. Bewerbungstraining Bewerbungsunterlagen besprechen Bewerbungsgespräch vorbereiten Termine nach persönlicher Absprache</p> <p>Modul 6.0 45 Minuten Kaufmännisches Rechnen Im diagnostischen Eingangstest werden die aktuellen Fähigkeiten und Fertigkeiten erhoben, um später gezielt und individuell fördern zu können.</p> <p>Modul 6.1 4 x 3 3/4 Std. =15 Std. Kaufmännisches Rechnen (+Quali-Test) Grundkenntnisse Zahlenbegriff, Grundrechenarten, Rechnen mit unterschiedlichen Brüchen, Zweisatz, Dreisatz, Zuwachs, Skonto, Prozentbegriff, Zinsrechnen</p> | <p>Modul 2 4 x 3 3/4 Std. =15 Std. Bewerbung Spezial - Kommunikation (+Quali-Test) Nachrichtenquadrad, Sender, Empfänger Formen, Fragetechnik, Rhetorikaspekte Verständigungsstörungen, Feedback Das Vorstellungsgespräch unter der Lupe</p> <p>Modul 3 3 x 3 3/4 Std. =11 1/4Std. Funktionen des Handels (+Quali-Test) Grundlagen, Beschaffung, Lagerung, Organisation, Verwaltung, Personal- und Rechnungswesen</p> <p>Modul 5 5 x 3 3/4 Std. =18 3/4Std. Beratung und Verkauf (+Quali-Test) Preisauszeichnung, Präsentation, Kontaktaufnahme, Kundenansprache, Motive, Verkaufsgespräche, Argumentationstechnik, Reklamationen, verkaufsbezogene Fertigkeiten, Kaufabschluß, Verkaufsabrechnungen, Kundenbindung, Werbung,</p> <p>Modul 6.2 10 x 1 Std. =10 Std. Kaufmännisches Rechnen Hausaufgabenbetreuung Zahlenbegriff, Grundrechenarten, Rechnen mit unterschiedlichen Brüchen, Zweisatz, Dreisatz, Zuwachs, Skonto, Prozentbegriff, Zinsrechnen,</p> <p>Durchführung nach Vereinbarung</p> <p>Modul 7.1 9 x 2 Std. =18 Std. Computerkurs Grundlagen ,Word Informationstechnik, RAM, ROM, Speichermadien, Textverarb. Word Peripherie, Hardware, IT-Systeme, Viren</p> <p>Modul 7.2 10 x 2 Std. =20 Std. Computerkurs ECDL Vorbereitung auf den Test ECDL</p> <p>Modul 9 3 x 5 Std. =15Std. Fachkunde Textil Angebot für Azubis im Textilverkauf Rohstoffe, Fertigwaren, Handelsbegriffe Trageeigenschaften, Garne+Zwirne, Markenzeichen</p> |
|--|--|